

ការទិញទិញក្នុងន័យស្ថាបនា

ការទិញទិញក្នុងន័យស្ថាបនា គឺជាមធ្យោបាយមួយ ដើម្បីផ្តល់គំនិតរបស់អ្នកលើសកម្មភាពរបស់អ្នកណាម្នាក់ ដោយគ្មានការបន្ទោស ឬការសន្និដ្ឋាន ប៉ុន្តែជាមួយនឹងការកែលំអ និងអភិវឌ្ឍន៍សមត្ថកិច្ចបុគ្គលដែលត្រូវទិញទិញ ។

ចំណុចសំខាន់នៃការទិញទិញស្ថាបនា:

១. ការទិញទិញស្ថាបនា គួរជាការទិញទិញដែលពោរពេញដោយការគោរពដល់អ្នកដទៃ ។
២. វាគួរតែមានការយល់ចិត្តគ្នាទៅវិញទៅមក រវាងអ្នកផ្តល់ការទិញទិញ និងអ្នកត្រូវទិញទិញ ។
៣. ការផ្តល់ការទិញទិញ ត្រូវប្រកបដោយសេចក្តីស្មោះត្រង់ ហើយចេះផ្តល់គំនិតកែលំអដែលប្រកបដោយការលើកទឹកចិត្ត ។
៤. ការផ្តល់ការទិញទិញ គួរតែមានការស្នើសុំ និងយល់ព្រមពីអ្នកដែលយើងត្រូវផ្តល់ ។
៥. ការទិញទិញមិនមែនជាការស្តីបន្ទោសដល់អ្នកដទៃនោះទេ ។ ពាក្យសំដីទិញទិញសមរម្យ និងសមស្រប គួរតែត្រូវបានយកមកប្រើ ។
៦. នៅពេលដែលទិញទិញនរណាម្នាក់ ប្រើគំនិតទិញទិញចេញពីខ្លួនអ្នក មិនត្រូវទិញទិញជំនួសអ្នកដទៃទេ ។
៧. ការទិញទិញត្រូវធ្វើឡើងដោយបង្ហាញអំពីអារម្មណ៍ ការចាប់អារម្មណ៍ ឬតម្រូវការរបស់ខ្លួនឯងមុន ។ ដោយហេតុនោះអ្នកអាចជៀសវាងការធ្វើសន្និដ្ឋាន ឬបន្ទោសអ្នកដទៃ ។

កុំនិយាយថា: "អ្នកធ្វើនេះ អ្នកធ្វើនោះ..." , "អ្នកមិនបានឱ្យឧទាហរណ៍គ្រប់គ្រាន់ទេ"

ប៉ុន្តែនិយាយថា: "ខ្ញុំដូចជាច្រឡំ ។" , "ខ្ញុំមិនអាចយល់បានទេ ។" , "ខ្ញុំចង់បានឧទាហរណ៍បន្ថែមទៀត ។" , "វាពិបាកណាស់ ខ្ញុំតាមមិនទាន់ទេ ។ ខ្ញុំមិនយល់ពាក្យពិបាកៗទេ ។"

៨. សូមចាប់ផ្តើមទិញទិញតែចំនុចណាដែលសំខាន់ៗ និងអ្វីដែលងាយស្រួលកែលំអ(មួយជំហានម្តងៗ) ។ ពីព្រោះ អ្នកទទួលបានការទិញទិញអាចរៀនឱ្យបានច្បាស់លាស់ពីអ្វីដែលអាចកែលំអបានពិតប្រាកដ ។ ត្រូវចង្អុលបង្ហាញឱ្យបានច្បាស់លាស់នូវបញ្ហាដែលត្រូវទិញទិញ កុំធ្វើការទិញទិញជាទូទៅ ។

កុំនិយាយថា: "សុំនូវកថាទាំងមូលរបស់អ្នកមានលក្ខណៈមិនច្បាស់លាស់"

ប៉ុន្តែនិយាយថា: "ខ្ញុំចង់បានការពន្យល់ណែនាំបន្ថែមទៀតលើចំនុចខាងដើម ។" ឬ "ខ្ញុំចង់បានគំនូសបង្ហាញបន្ថែមទៀតនៅលើក្តារខ្សែន ។"

៩. ការនិយាយទិញទិញត្រូវលើកពីចំនុចវិជ្ជមានជាមុនជាដំបូង បន្ទាប់មកទើបធ្វើការទិញទិញ ។

កុំនិយាយថា: "ខ្ញុំមិនចូលចិត្តចំនុចនេះ ចំនុចនោះ ប៉ុន្តែជាសរុបមក វាប្រសើរហើយ ។"

ប៉ុន្តែនិយាយថា: "ខ្ញុំពេញចិត្តនឹងរូបភាពដែលអ្នកលើកមកនោះខ្លាំងណាស់ វាជួយខ្ញុំឱ្យកាន់តែយល់ច្បាស់ប៉ុន្តែ វាមានលក្ខណៈស្មុគស្មាញបន្តិច ។"